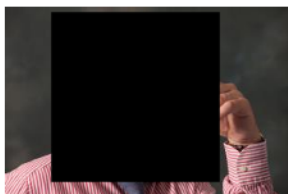







INFORMAZIONI PERSONALI



Giuseppe Marchese

 [Redacted]
 [Redacted]
 [Redacted]
 [Redacted]
 [Redacted]

Sesso Maschile | Data di nascita [Redacted] | Nazionalità Italiana

ESPERIENZA PROFESSIONALE

2020 - in corso

Business Designer & Innovation Advisor - Consulente d'Impresa

Liberò professionista

Supporto i titolari delle PMI offrendo soluzioni, strumenti e metodi innovativi finalizzati alla crescita ed allo sviluppo.

Mi concentro sui principali vettori del cambiamento: **strategie di Business**, processi e modelli operativi, organizzazione e cultura, piattaforme tecnologiche.

Principali progetti: Business Modeling (Contractor, settore edilizia), strategia per il lancio di una nuova linea di Business (Design per esterni), Progettazione del piano di comunicazione (Filiale di Multinazionale, Software House per il settore metalmeccanico), Creazione e sviluppo rete di vendita (Broker, settore noleggio a lungo termine), Redazione rivista interna (Filiale di Multinazionale, settore alimentare), Elaborazione ed implementazione di strategie per il Retaining dei collaboratori (Varie Imprese, settore edilizia).

Attività o settore: Consulenza strategica

Capacità e competenze tecniche acquisite: imprenditorialità, gestione degli obiettivi, approccio e relazione con il cliente, innovazione, autonomia

2014 - in corso

Management Trainer - Formatore aziendale

Liberò professionista

Progetto ed erogho corsi di formazione.

I miei interventi - il cui obiettivo è preparare le Piccole e Medie Imprese ad una sempre maggiore competitività e i **Privati a riqualificarsi** - sono concentrati principalmente sui seguenti temi: Marketing, vendite, Soft Skills, **Entrepreneurship e Start-up**.

Clienti diretti: Piccole e Medie Imprese, Associazioni di categoria.

Collaborazioni con: F.O.R.U.M. Formazione, Forum Lab, U.Form, Umana Forma, SGB Humangest, Adecco, Associazione Microlab, Immaginazione e Lavoro, Talent Training, Confartigianato Como.

Attività o settore: Formazione

Capacità e competenze tecniche acquisite: sintesi, Public Speaking, gestione dell'aula, organizzazione del tempo

- 2023 - in corso **Consulente**
Izi SpA - Roma
Opero come tutor, affiancando aspiranti imprenditori, all'interno del Progetto MIP (Regione Piemonte)
Attività o settore: Consulenza strategica creazione e sviluppo d'Impresa
Capacità e competenze tecniche acquisite: Consulenze di nuove imprese, Business Strategy, Business Planning, Start-up, Business Analysis
- 2022 - in corso **Business Consultant**
CMP Consulting sas - Milano e Palermo
Offro consulenza strategica alle PMI.
Attività o settore: Consulenza strategica
Capacità e competenze tecniche acquisite: gestione degli obiettivi, approccio e relazione con il cliente, lavoro di squadra, organizzazione ed innovazione
- 2022 - in corso **Business Consultant**
Consulente Paziente - Italia
Faccio parte di un innovativo Network di Consulenti il cui approccio al cliente è basato su empatia e fiducia.
Attività o settore: Consulenza strategica
Capacità e competenze tecniche acquisite: gestione degli obiettivi, relazione con il cliente, lavoro di squadra, innovazione
- 2022 **Consulente**
IZI SpA - Roma
Svolgo attività di Back Office e di affiancamento ai tutor all'interno del programma MIP (Regione Piemonte)
Attività o settore: consulenza strategica
Capacità e competenze tecniche acquisite: imprenditorialità, relazione con l'utente, amministrazione progetti
- 2020 **Co-Founder**
Hover City - Austin (Texas, US)
Seguo le principali attività di Start-up, l'elaborazione del Business Plan e lo sviluppo del Marketing, la ricerca di fondi e di incubatori, le Partnership.
Attività o settore: edilizia ed urbanistica innovativa e sostenibile
Capacità e competenze tecniche acquisite: imprenditorialità, Start-up, ricerca fondi, Business Modeling, Business Planning
- 2020 **Advisor**
Creavan - Torino

Mi focalizzo sullo start-up delle attività di Marketing e Comunicazione, offro supporto nella parte finanziaria e nella partecipazione ai Bandi.

Attività o settore: formazione "nomade"

Capacità e competenze tecniche acquisite: imprenditorialità, Start-up, ricerca fondi, Marketing

2019 - in corso

Mentor

Unioncamere - PID (Punto Impresa Digitale)

Assisto le mPMI nella digitalizzazione dei processi, nell'adozione delle tecnologie e nell'adeguamento dei modelli organizzativi in ottica Impresa 4.0. **Offro supporto a nascenti iniziative imprenditoriali.**

Attività o settore: Consulenza strategica

Capacità e competenze tecniche acquisite: relazione con il cliente, analisi ed innovazione dei processi aziendali, Digital Marketing, supporto all'imprenditorialità

2018 - 2020

Mentor

Associazione Microlab Onlus - Torino

Collaboro come Mentor volontario e offro supporto ad aspiranti imprenditori nelle attività di progettazione ed avviamento (Business Plan, raccolta fondi).

Attività o settore: Consulenza strategica

Capacità e competenze tecniche acquisite: auto-imprenditorialità, Start-up, supporto all'avvio d'Impresa con persone in situazioni di "fragilità", ricerca fonti finanziamento

2016 - 2019

Senior Partner

Mooneye Advisors Srl - Milano

Supporto gli imprenditori delle PMI nell'innovazione del processo di creazione di valore.

Mi focalizzo in particolare su Marketing e comunicazione, organizzazione e (re)ingegnerizzazione dei processi, risorse umane.

Attività o settore: Consulenza strategica

Capacità e competenze tecniche acquisite: analisi ed innovazione dei processi aziendali, Digital Marketing, guida all'innovazione nell'approccio al mercato, comunicazione, formazione sulle Soft-skills

2015 - 2016

Partner

Mooneye Advisors Srl - Milano

Entro in Società e mi concentro in particolare su progetti ed attività di Marketing e commerciali. Coordino la forza vendita.

Attività o settore: Consulenza strategica

Capacità e competenze tecniche acquisite: Marketing 3.0 e 4.0, Web Marketing, gestione progetti, gestione dei collaboratori

2014 Associato

Mooneye Advisors Srl - Milano

L'inizio di una nuova svolta professionale, con l'obiettivo di trasferire ai clienti quanto imparato durante le mie lunghe esperienze passate. Coordino la forza vendita, in particolare il Telemarketing Outbound.

Attività o settore: Consulenza strategica

Capacità e competenze tecniche acquisite: imprenditorialità, analisi strategica, supervisione del processo commerciale, tecniche di supporto al cliente, gestione dei collaboratori

2010 - 2014 Key Account Manager

Kroll Ontrack Srl - Gallarate (VA)

Apro in Italia il canale diretto sulle Grandi Imprese (Named Accounts).

Attività o settore: Servizi IT alle Imprese

Capacità e competenze tecniche acquisite: tecniche di vendita complessa, analisi di mercato, autonomia e lavoro per obiettivi, Public Speaking

2008 - 2014 Senior Business Development Manager

Kroll Ontrack Srl - Gallarate (VA)

Introduco sul mercato italiano nuove linee di Business (Computer Forensics, migrazione dei dati, cancellazione sicura) e coordino il gruppo di vendite (Inbound e Outbound) della Filiale.

Sono riconosciuto come un esperto di Legge sulla Privacy (Certificato TUV, CDP_095, anni 2013-2016).

Attività o settore: Servizi IT alle Imprese

Capacità e competenze tecniche acquisite: analisi di mercato, gestione collaboratori, Public Speaking

2004 - 2008 Business Development Manager

Kroll Ontrack Srl - Gallarate (VA)

Seguo lo start-up della Filiale italiana come vice-responsabile (Deputy Head).

Gestisco direttamente la creazione e lo sviluppo del mercato locale: la Filiale diventa la terza Business Unit europea per fatturato.

Attività o settore: Servizi IT alle Imprese

Capacità e competenze tecniche acquisite: analisi di mercato, Cold Call ed approccio telefonico, Email Marketing, tecniche di Marketing Low Cost, Start-up

2000 - 2004 Business Consultant

Lutech SpA (già GPLV Partners) - Milano

Offro supporto strategico a grandi Imprese, in particolare dei settori Finanza e Telco, ed a Start-up.

I principali progetti sono in Vodafone Italia, Carta Facile SpA (Gruppo Fininvest e BPM. Start-up), Servizi Interbancari SpA (CartaSi), Telecom Italia SpA, Banca Popolare di Novara, Lucchini Servizi.

Attività o settore: Consulenza strategica e tecnologica

Capacità e competenze tecniche acquisite: gestione progetti, Business Planning, gestione del rapporto con il cliente, analisi di mercato, Marketing strategico ed operativo, supporto commerciale, gestione dell'innovazione

1999 - 2000 **Agente**

Xerox SpA - Cernusco sul Naviglio (MI)

Lavoro come commerciale per la Concessionaria di Biella, seguendo le PMI e gli studi professionali.

Attività o settore: Prodotti e servizi per le Imprese

Capacità e competenze tecniche acquisite: tecniche di vendita avanzate, autonomia

1999 **Agente**

Planet Work Srl - Milano

Lavoro come commerciale nell'area del Piemonte

Attività o settore: Servizi di telefonia per le Imprese

Capacità e competenze tecniche acquisite: autonomia, vendita di soluzioni innovative

1997 - 1999 **Agente**

Dun&Bradstreet Spa - Milano

Lavoro come commerciale nell'area del Piemonte, focalizzandomi sul mercato del tessile.

Attività o settore: Servizi per le Imprese

Capacità e competenze tecniche acquisite: tecniche di vendita *face to face* ed approccio telefonico, gestione e manutenzione del portafoglio clienti

1995 - 1996 **Commerciale**

La Nuova Provincia di Biella - Biella

Mi occupo della vendita di spazi pubblicitari.

Progetto e collaboro alla fondazione del settimanale "Provincia Casa".

Attività o settore: Editoria e pubblicità

Capacità e competenze tecniche acquisite: vendita di servizi, autonomia

1991 - 1996 **Giornalista collaboratore**

Eco di Biella, La Nuova Provincia di Biella, Radio Biella, Il Tennis Italiano

Svolto l'attività di raccolta informazioni e di redazione degli articoli. Speaker radiofonico. Offro supporto nell'impaginazione.

Attività o settore: Editoria e Radio

Capacità e competenze tecniche acquisite: raccolta informazioni, gestione rapporti con Enti ed Istituzioni, scrittura, sintesi, precisione

ACCREDITAMENTO
PRESSO ALBI O

ELENCHI DEI MANAGER QUALIFICATI

MISE

Elenco degli Innovation Manager, dal 2019

Manageritalia

Elenco degli Innovation Manager, dal 2019

CERTIFICAZIONI ED ALBI

Ordine dei giornalisti

Giornalista pubblicista, dal 1993
Tessera numero 062290

Polis Lombardia

Formatore, ricercatore e consulente accreditato, dal 2015

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

2008	Corso di specializzazione in Computer Forensics ed investigazioni digitali <i>Università degli Studi di Milano</i> Primo corso post-universitario in Italia dedicato all'argomento, competenze tecniche <i>Cutting-edge</i>	Livello QEQ 8
2001 - 2002	Corso di specializzazione in Management delle telecomunicazioni <i>Cefriel</i> General Management applicato al settore delle telecomunicazioni, competenze tecniche sulla telefonia mobile	Livello QEQ 8
2000	Master in Marketing Management <i>Istud</i> General Management, Marketing	Livello QEQ 8
1987 - 1993	Laurea in Scienze Politiche, indirizzo Storico-Politico <i>Università degli Studi di Torino</i> Votazione 108/110.	Livello QEQ 7

Pubblicazione della tesi di Laurea *Psicanalisi e guerra. Il pensiero di Franco Fornari* sulle riviste *Klaros* e *Il Ponte*

CAPACITA' E COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue

	COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	B2	C1	B2	B2	B2
Francese	B1	B2	B1	B1	A2

Capacità e competenze tecniche

Competenze manageriali
Gestione dei collaboratori
Lunga esperienza nelle vendite Business to Business
Marketing strategico ed operativo
Web marketing
Progettazione, gestione e guida dell'innovazione
Public Speaking
Scrittura
Gestione dei progetti
Forte autonomia e capacità decisionale
**Start-up
Imprenditoria**

ULTERIORI INFORMAZIONI

Tempo libero

I miei interessi spaziano dall'innovazione ai viaggi, dalla scrittura alla degustazione di birra e di vino (Diploma ONAV).
I miei sport preferiti sono il tennis (Ex Giudice Arbitro Nazionale gruppo A, diploma di insegnante UISP) e la vela.

Dati personali

Ai sensi e per gli effetti degli artt. 46 e 47 del D.P.R. n. 445 del 28 dicembre 2000 e consapevole delle sanzioni penali nel caso di dichiarazioni mendaci,

di formazione o uso di atti falsi richiamate dall'art. 76 del D.P.R. 445/2000, il sottoscritto dichiara che i dati contenuti nel presente documento corrispondono a verità.

Inoltre, il sottoscritto autorizza al trattamento dei dati personali ai sensi e per gli effetti del d. lgs. 30 giugno 2003 n°196 – “Codice in materia di protezione dei dati personali” e del GDPR 679/16 – “Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali”.

Vercelli, 05/09/2024

Giuseppe Marchese